



SENIOR-KUNDENBERATER/IN FÜR PRIVATE MANDANTEN (DIREKTOR) (M/W)

Zusammen. Mehr erkennen. Mehr erreichen.

Die **FERI Trust GmbH**, ein Tochterunternehmen der FERI AG (www.feri.de), ist der führende **unabhängige Vermögensverwalter für private und institutionelle Investoren** im deutschsprachigen Raum. Wir bieten maßgeschneiderte Multi-Asset- /Multi-Manager- und Best-Partner-Lösungen unter Einbeziehung aller relevanten Anlageklassen auf der Grundlage eines eigenständigen Research und bieten unseren Kunden Unterstützung in allen Vermögensfragen: von der strategischen Vermögensplanung über klassische Kapitalmarktanlagen und Alternative Investments bis zu Finanzierungen. Für den Bereich „Private Mandanten“ suchen wir zum 01.01.2019 in Vollzeit eine/n engagierte/n

SENIOR-KUNDENBERATER/IN FÜR PRIVATE MANDANTEN (DIREKTOR).



Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Beratung vermögender Privatkunden in den Kerndienstleistung Vermögensverwaltung und Family Office
- Vorstellung der FERI-Konzepte bei möglichen Kunden / Family Office
- Vertiefung der Geschäftsbeziehungen und Aufbau neuer Verbindungen primär im Segment der Privatkunden
- Übernahme bestehender Kundenverbindungen und Akquisition neuer Kunden
- Kompetente Beratung von Bestandskunden und aktive Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenverbindungen
- Hohe Reisebereitschaft



Wir bieten Ihnen:

- Ein attraktives Gehaltspaket
- Flexible Vertrauensarbeitszeit und Work Life Balance Maßnahmen
- Einen modernen Arbeitsplatz mit Ausstattung und Infrastruktur auf dem neuesten Stand
- Förderung der betrieblichen Altersvorsorge
- Umfangreiche Fort- und Weiterbildungsangebote
- Zusätzliche betriebliche Sozialleistungen
- Ticket Plus Card
- Zahlreiche Sport- und Freizeitangebote
- Sehr gute Verkehrsanbindung sowohl mit dem Auto als auch mit öffentlichen Verkehrsmitteln
- Eine herausfordernde Tätigkeit in einem angenehmen Arbeitsumfeld und Team



Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium und mehrjährige Berufserfahrung in der Privatkundenberatung, idealerweise mit Bankenhintergrund
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk von potentiellen Kontakten
- Fundierte Kenntnisse in der ganzheitlichen Beratung
- Sicherer Umgang mit den MS-Produkten (Windows, Word, Excel, Powerpoint, Outlook)
- Exzellente mündliche und schriftliche Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Zuverlässig, systematische und selbstständige Arbeitsweise
- Gute Organisations- und Koordinationsfähigkeiten
- Gute Team- und Kommunikationsfähigkeiten sowie ein freundliches, sicheres und sympathisches Auftreten mit guten Umgangsformen



Interesse/Bewerbung:

Wenn Sie in einem dynamischen Unternehmen mit flachen, kommunikativen Hierarchien und in einem agilen Team arbeiten sowie sich persönlich und beruflich weiterentwickeln möchten, erwartet Sie eine sehr interessante Tätigkeit im Zentrum von Bad Homburg vor der Höhe im Großraum Rhein-Main.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter dem Betreff „Senior Kundenberater Private Mandanten“ ausschließlich per E-Mail an: karriere@feri.de. Ansprechpartner ist Herr Ersin Soykandar.

FERI Trust GmbH
Haus am Park
Rathausplatz 8-10
61348 Bad Homburg



Bester deutscher Vermögensberater im Langzeitranking 2018
(Quelle: Fuchsbriefe)

**FERI**[®] Mehr erkennen.
Mehr erreichen.