



DIREKTOR INSTITUTIONELLE KUNDEN (M/W)

Zusammen.

Mehr erkennen. Mehr erreichen.

Die **FERI Trust GmbH**, ein Tochterunternehmen der FERI AG (www.feri.de), mit mehr als **200 Mitarbeitern**, ist einer der führenden **unabhängigen Investmentexperten für private und institutionelle Investoren** im deutschsprachigen Raum. Die FERI Gruppe hat Standorte in Bad Homburg, Düsseldorf, München, Luxemburg, Wien und Zürich. Für institutionelle Investoren, Familienvermögen und Stiftungen bietet FERI eine breite Palette an Vermögensverwaltungsleistungen und innovativen Investmentstrategien. Unsere Investment-spezialisten betreuen derzeit ein Gesamtvermögen in Höhe von ca. **34 Mrd. Euro**, darunter rund 7 Mrd. Euro Alternative Investments.

Zur Verstärkung unseres Teams am Hauptsitz in Bad Homburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit eine/n **DIREKTOR INSTITUTIONELLE KUNDEN (M/W)**.



Ihre Aufgaben:

- Vertiefung der Geschäftsbeziehungen und Aufbau neuer Verbindungen primär im Segment der Unternehmen, Pensionskassen, Versicherungen und Verbände in Deutschland
- Fokus liegt auf maßgeschneiderten Anlagekonzepten der FERI im liquiden und illiquiden Bereich, Beratungsdienstleistungen und Produkten (Publikumsfonds)
- Entwicklung einer Marktstrategie um das Potential für FERI in diesem Segment zu entwickeln. Dazu gehören die Ansprache potentieller Kunden, Verbände, relevante Fachmedien und insbesondere auch Veranstaltungen
- Weiterentwicklung geeigneter Formate des Zusammenkommens mit potentiellen Kunden wie beispielsweise Veranstaltungen, Fachmessen oder round tables
- Übernahme bestehender Kundenverbindungen und Akquisition neuer Kunden



Wir bieten:

- Ein attraktives Gehaltspaket mit leistungsorientierten Komponenten und weiteren Benefits
- Flexible Vertrauensarbeitszeit und Work Life Balance Maßnahmen
- Einen modernen Arbeitsplatz mit Ausstattung und Infrastruktur auf dem neuesten Stand
- Förderung der betrieblichen Altersvorsorge
- Umfangreiche Fort- und Weiterbildungsangebote
- Zusätzliche betriebliche Sozialleistungen
- Ticket Plus Card
- Zahlreiche Sport- und Freizeitangebote
- Sehr gute Verkehrsanbindung sowohl mit dem Auto als auch mit öffentlichen Verkehrsmitteln



Ihr Profil:

- Akademischer Abschluss bzw. eine vergleichbare bankspezifische Ausbildung
- Mehrjähriger Track Record im institutionellen Vertrieb und der Kundenbetreuung
- Freude an der Kundenakquisition sowie hohes Maß an Engagement, Energie und Leistungsbereitschaft am Neuaufbau eines Geschäfts
- Hohes Maß an Engagement, unternehmerischer Einstellung, Verhandlungsgeschick und Teamorientierung



Interesse/Bewerbung:

Wenn Sie in einem dynamischen Unternehmen mit flachen, kommunikativen Hierarchien und in einem agilen Team arbeiten sowie sich persönlich und beruflich weiterentwickeln möchten, erwartet Sie eine sehr interessante Tätigkeit im Zentrum von Bad Homburg im Großraum Rhein-Main.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter dem Betreff „Direktor Institutionelle Kunden“ ausschließlich per E-Mail an: karriere@feri.de. Ansprechpartner ist Herr Andreas Kuschmann.

FERI Trust GmbH
Haus am Park
Rathausplatz 8-10
61348 Bad Homburg



Bester deutscher Vermögensberater im Langzeitranking 2018
(Quelle: Fuchsbriefe)

FERI® Mehr erkennen.
Mehr erreichen.